

HERRAMIENTA DE VALORACIÓN

Esta herramienta de valoración permitirá evidenciar el avance realizado en las fases de ideación y validación a través de las metodologías dispuestas en nuestra Ruta de Emprendimiento. Si su puntuación alcanzó el 70% podrá continuar a la fase de formulación, de lo contrario es importante reforzar en las debilidades presentadas para realizar los ajustes respectivos.

Los elementos contenidos en esta valoración fueron:

1. Quien es el emprendedor
2. Identificación de problema o necesidad
3. Segmento de mercado
4. Explicación de la solución (Producto Mínimo Viable)
5. Oportunidad comercial
6. Avances a la fecha del proyecto
7. Competencia
8. Canales
9. Proyección Financiera
10. Equipo de trabajo

ORIENTADOR ASIGNADO	DATOS EMPRENDEDOR	DOCUMENTO DE IDENTIDAD	PROYECTO	CORREO ELECTRONICO	TOTAL	OBSERVACIONES JURADO 1	OBSERVACIONES JURADO 2	OBSERVACIONES JURADO 3
Antonio Alvira-3103206263	Enrique Rodriguez Sanchez	9.522.898	Mezcla de harinas para alimentación animal	pchalake@gmail.com	75,33%	cuenta con un productos validados con mercado, debe revisar la implementación de cumplimiento legal	El emprendedor es agrónomo con experiencia en producción de alimentos para animales. Producto ya probado y validado. Está en proceso de obtener la certificación de producto.	Es ingeniero agrónomo, con bastante experiencia en el área, esta en proceso de certificación de la harina mediante un laboratorio certificado ICA, tiene claro los permisos y normatividad. Se le recomienda la validación temprana de mercado
Raul Sanchez-3175767133	Diego Fernando Huelgos López	1.007.288.922	Natunela, Divesificación de presentaciones de panela en chaparral tolima	ph.lopez.21@gmail.com	77,33%	Revisar el mercado y la competencia para contar con mayor sostenibilidad y generación ventas frente a marcas ya posicionadas	Emprendedor de Chaparral, tiene el perfil, ha validado el producto y el mercado. Tiene conocimiento amplio del sector y del producto.	El emprendedor tiene una empresa de panela, ya venden, tiene validado el producto, se le recomienda fortalecer la innovación de los productos para lograr una diferenciación de la competencia
Yudy Cardenas-3164157304	José Irne Montero Peña	93 421 977	Producción de café pergamino seco de calidad	memonterof@gmail.com	78,00%	El emprendedor cuenta con una unidad productiva vigente y tiene conocimientos de Café	El emprendedor es de Dolores, tiene una finca propia cafetera en la zona, tiene la infraestructura y los cultivos de café. Tiene experiencia comercial, reconocido. Equipo de trabajo preparado y adecuado.	El emprendedor cultiva café hace más de 30 años, posee manejo técnico, claridad en la inversión. Se le recomienda reforzar y aclarar su innovación por parte de la compra de la maquinaria SILO, puede ser
Alexandra Mesa-3144130392	Ana Sofia Carvajal	1.110.590.865	Procesadora avicola el manantial	ficarpi@hotmail.com	71,67%	Revisar el cumplimiento ICA, para seguir fortaleciendo la unidad productiva vigente, revisar la forma de comercialización cuando la producción sea en mayor.	La emprendedora es profesional, proyecto avicola en Roncesvalles.	La emprendedora tiene una granja avicola con 250 pollos, lleva con el negocio 6 meses, es importante validar la innovación, los permisos y la proyección que se quiere, además de los permisos de la granja avicola
Carolina Otalora-3107916276	Maria Camila Diaz Pimiento	52.964.607	Papoletas es una marca de helados artesanales que se especializa en la elaboración de helados 100% fruta natural.	diazpimiento@gmail.com	88,00%	la idea tiene potencia para presentarse a fondo emprender, se requiere fortalecer la normatividad Invima para presentación a convocatoria.	Emprendedora con experiencia en el sector, funcionará en Ibagué. Producción helados saludables, naturales. Están vendiendo y validan los sabores con los clientes. Han trabajado con Tecnoparque.	La emprendedora posee la empresa ya con producto validado, la innovación es notable es sabores y presentación de helados y se han apoyado de cámara de comercio para participar en ferias y eventos
Andres Gonzalez-3167645600	leny inet avellaneda varon	28.949.780	DULCE LENY - (Industrias audiovisuales) Medio audiovisual y creación de contenido, enfocado en la cultura, el turismo, la gastronomía y el estilo de vida.	celenymail@gmail.com	78,33%	La idea de negocio y unidad productiva requiere revisar innovación frente a la competencia, es necesario realizar un esfuerzo extra para competir en el mercado	La emprendedora es tecnóloga del SENA, es un proyecto de servicios audiovisuales y publicidad. Experiencia ofreciendo sus servicios, ya tiene varios servicios.	La emprendedora posee experiencia en el campo de marketing digital, posee ventas actuales por 3.5 millones mensuales en promedio, con validación de mercado y ventas. Se le recomienda ajustar el plan de inversión
Derly Parrado-3185274554	Katherine Naranjo Montoya	38.360.936	Taller de fabricación de joyería personalizada con tecnología 3D	rinenaranjo@gmail.com	80,67%	Emprendedora con estudios a fin con el emprendimiento, ventas actuales alrededor de 8 millones mensuales, componente de innovación aplicado. Se recomienda incluir empleo del contador dentro del equipo de trabajo, debe aplicar una herramienta para validar los productos.	Emprendedora con estudios a fin con el emprendimiento, ventas actuales alrededor de 8 millones mensuales, componente de innovación aplicado.	La emprendedora, técnica en joyería, ha desarrollado la idea de negocio de un taller de fabricación de joyería personalizada utilizando tecnología 3D. Actualmente, cuenta con formación en diseño 3D y se encuentra activa en el desarrollo de su proyecto. Sin embargo, no dispone de la maquinaria necesaria para completar los procesos de producción lo que busca que sea a través de los recursos de fondo emprender. Se recomienda implementar una estrategia de mercadeo que le permita posicionarse en el mercado y captar clientes potenciales. Se sugiere que continúe con el proceso de asesoría para garantizar la viabilidad y sostenibilidad de su negocio.
								El emprendedor ha desarrollado la idea de negocio de una agencia de marketing digital que, además, ofrece servicios de alquiler de espacios para producción audiovisual en un local comercial. Con más de un año de experiencia en el mercado, ha logrado generar ventas y construir una base de clientes.

Gisselle Rodriguez-3015170145	Juan Camilo Mora Lopez	1.005.716.946	Agencia de marketing digital con un local comercial que brinde servicios de alquiler de espacios para producción audiovisual,	moralopez2023@gmail.com	75,00%	Emprendedor con estudios a fin, ventas de alrededor de 20 millones anuales. Cuenta con clientes actualmente. Se recomienda ajustar valores solicitados a fondo emprender. Aplicar herramienta de validación. Adicionalmente, se observa perfil para convocatoria de economía campesina	El emprendedor cuenta con una idea de negocio basado en una agencia de marketing digital. Demuestra conocimientos, experiencia y cuenta con clientes. Demuestra un emprendimiento rentable y con buena proyección	Se recomienda realizar una revisión detallada de la parte financiera del negocio, así como optimizar los canales de distribución, con el objetivo de fortalecer su modelo operativo y potenciar su crecimiento.
Diana Salas-3202837895	Luis Miguel Romero Ospina	93.378.008	Sr. Bigotes, sustrato sanitario vegetal para gatos	romero23@gmail.com	78,00%	Emprendedor de profesion Ing. Agronomo, especialista en Entomología. Demuestra avances en ventas, cuenta con clientes actualmente, componente de innovación claro. Ha recibido acompañamiento de Tecnoparque SENA	El emprendedor cuenta con experiencia, ventas, avances en los aspectos legales y generación de estrategias comerciales que le permiten generar conocimiento acerca de la existencia de su emprendimiento	El emprendedor su idea de negocio es Sr. Bigotes, sustrato sanitario vegetal para gatos, se identifica con claridad su idea de negocio, establece con claridad el factor de innovación e identificación de clientes, se sugiere continuar con el proceso de asesoramiento de formulación de plan de negocio.
Andrea Ortiz-3183380604	Sandra Liliana Matoma Rodriguez	39.568.566	Peace of Mind - Prendas de vestir	sandra72@hotmail.com	79,67%	Emprendedora egresada SENA, especialista en producción multimedia SENA. Actualmente cuenta con ventas, avances legales como certificado en cámara de comercio, Se evidencia manejo del proyecto.	La emprendedora demuestra conocimiento, experiencia que se ajusta al perfil que se requiere para poder formular su proyecto a una convocatoria de Fondo Emprender. Demuestra además que su emprendimiento es viable financieramente.	La emprendedora, tecnóloga en diseño de modas formada en el SENA, cuenta con un perfil que se alinea perfectamente con su idea de negocio. Ha definido claramente su mercado y sus clientes objetivo, además de establecer una estructura financiera que respalda la viabilidad de su proyecto. Se continuará con el proceso de asesoramiento para fortalecer su estrategia, garantizar el éxito en la implementación de su idea de negocio y consolidar su posicionamiento en el mercado.
Cristhian Daza-3138058714	Nilson Rojas Diaz	93.418.395	Ceba intensiva de bovinos en semi estabulación y producción de carne orgánica nuevo México	hazregion@gmail.com	71,33%	Emprendedor que demuestra experiencia en el proyecto. Se recomienda fortalecer componente de innovación. Cuenta con ventas actualmente, prototipo de alimentación suplementaria. Se evidencia perfil para convocatoria economía campesina.	El emprendedor posee conocimientos para poder implementar en su idea de negocio. Se aconseja que el emprendedor se presente a una convocatoria de Economía Campesina, dado el perfil que posee en estos momentos	El emprendedor cuenta con conocimientos en el área relacionada con su idea de negocio. Sin embargo, se le recomienda validar su propuesta, asegurando claridad en los aspectos técnicos y operacionales necesarios para su ejecución. es importante que mediante el acompañamiento y asesoramiento se revise el aspecto innovación que diferencie su proyecto en el mercado. al continuar con el proceso de asesoramiento por parte de un orientador para iniciar la formulación del plan de negocio, es importante que se revisen los anteriores observaciones.